

Des producteurs engagés sur une qualité et une quantité !

Les producteurs référencés par Agricote doivent s'engager sur une qualité, une quantité et une disponibilité pour les chargements ainsi que toutes clauses notées sur les contrats.

Ils sont conscients qu'un prix justifie une qualité.

Il s'agit de producteurs qui stockent tout ou partie de leurs productions.

Que faut-il pour vendre avec Agricote ?

- Stocker au moins une partie de sa production
- Etre capable d'assurer des livraisons répondant aux termes du contrat.
- Analyser ses lots et les échantillonner
- Pouvoir charger un camion de 25 T en moins d'une heure.
- Prendre le temps de s'informer régulièrement des marchés.

Nos clients Producteurs témoignent...

"Avec eux, j'aime la transparence des prix. Chaque jour, je reçois, par mail, les prix qu'ils peuvent me proposer. Cela me permet de gérer ma commercialisation au quotidien"
Jean Paul, Agriculteur dans le Cher

"Le fait d'avoir un interlocuteur unique me permet de faire une gestion sur le long terme. J'apprécie la qualité des relations, le suivi des contrats et leur exécution. Je sens que chaque contrat que j'effectue avec Agricote est encadré"
Jean Charles, Agriculteur dans la Mayenne

"Mon courtier, chez Agricote, a la capacité de nous proposer des débouchés pour tous nos produits, et une logistique capable d'expédier de gros volumes sur des périodes réduites"
Gaec de l'Oie Blanche,

[>>> Qui sont les Acheteurs ?](#)